

Développeur.se et représentant.e aux ventes de revêtement de plancher

Notre entreprise, leader dans la vente au détail de revêtements de plancher, est à la recherche d'un Développeur d'Affaires dynamique et motivé pour rejoindre notre équipe. Nous proposons une vaste gamme de produits de haute qualité, allant des parquets en bois aux moquettes et carrelages, et nous nous engageons à offrir à nos clients des solutions esthétiques et durables.

En tant que Développeur d'Affaires, vous serez responsable de :

- Identifier et développer de nouvelles opportunités d'affaires.
- Gérer et développer le portefeuille de clients existants.
- Élaborer et mettre en œuvre des stratégies de vente pour atteindre et dépasser les objectifs de vente.
- Négocier et conclure des contrats de vente.
- Collaborer étroitement avec les équipes internes pour assurer un service client exceptionnel.
- Participer à des événements et salons professionnels pour promouvoir nos produits.
- Développer et gérer notre site Internet pour attirer de nouveaux clients et améliorer la visibilité de nos produits.

Profil recherché :

- Expérience confirmée en développement d'affaires, idéalement dans le secteur de la vente au détail ou des revêtements de plancher.
- Excellentes compétences en communication et en négociation.
- Capacité à travailler de manière autonome et en équipe.
- Forte orientation client et sens du service.
- Expérience en développement et gestion de site Internet, un atout.
- Permis de conduire valide et disponibilité pour des déplacements fréquents.
- La connaissance de la région de Québec est un atout majeur.

Pourquoi nous rejoindre ?

- Une opportunité de carrière stimulante au sein d'une entreprise en pleine croissance.
- Un environnement de travail dynamique et convivial.
- Un package salarial attractif avec des opportunités de commission.
- Des formations continues et des possibilités d'évolution de carrière.

Salaire à discuter selon expérience plus commission sur les ventes et le développement.