Conseiller(ère) aux ventes - centre Voyages

Pour notre centre Voyages de Bouvier, CAA-Québec est à la recherche d'un(e) Conseiller(ère) aux ventes dynamique et orienté(e) résultats pour contribuer activement à la performance de la boutique. Véritable ambassadeur(rice) de nos services, tu joueras un rôle clé dans la promotion et la vente de nos produits tout en offrant une expérience client professionnelle, personnalisée et mémorable.

Derrière chaque adhésion vendue, chaque permis délivré et chaque photo passeport produite se cache une occasion de performer. En mettant de l'avant nos services et produits, tu contribueras directement au succès de la boutique, dans un environnement stimulant où la qualité du service et les résultats vont de pair.

Viens partager ta passion pour la vente et tes ambitions de réussir avec nous !

Il s'agit d'un ***poste régulier à 35 heures par semaine*** *et tu devras être* ***disponible pour travailler les jeudis soirs et les samedis.***

Travaille avec cœur dans l'équipe de Mélanie.

- Accueille, conseille et accompagne la clientèle selon ses besoins de voyage
- Promeut et vends les adhésions CAA-Québec
- Délivre des permis de conduire internationaux
- Produit des photos passeport conformes
- Recommande et vends des articles spécialisés pour voyageurs
- Contribue activement à l'atteinte des objectifs de vente de la boutique
- Offre une expérience client professionnelle, efficace et axée sur la satisfaction

Tu donnes un sens à notre mission. Voici ce que nous t'offrons.

- Salaire à partir de 20,03$ / heure
- Assurances collectives complètes
- Régime de retraite (entre 2 % et 6 %, nous égalisons tes cotisations)
- 3 semaines de vacances
- Possibilité d'achat des congés
- Programme d'aide aux employés et à leur famille
- Soutien ainistratif et d'équipe pour vous supporter à tous les niveaux

- Carte de membre CAA-Québec gratuite
- Rabais variés dans nos centres Voyages, pour vos assurances et chez nos partenaires

Ajoute tes compétences aux nôtres.

- Passionné(e) par la vente et le contact humain
- Possède au minimum 2 ans d'expérience en vente
- Aime le travail d'équipe et sois orienté(e) vers l'atteinte des objectifs
- Assure d'avoir une approche client basée sur l'écoute, le conseil et la rigueur
- Détiens un sens des responsabilités et de l'organisation
- Adopte une attitude positive, proactive et axée sur la performance.

Appuyer les Québécois de A à Z est notre mission commune.

Assister nos membres, c'est dans notre ADN depuis 1904. Leurs besoins sont au cœur de toutes nos décisions. Ce qui compte le plus pour nous, c'est de les aider à reprendre leurs activités rapidement. Nous les accompagnons dans leur quotidien, en tout temps. CAA-Québec commence avec 3 lettres et se poursuit avec plus de 1000, parce que chaque employé(e) a ses initiales, sa trajectoire, ses forces.