

Représentant(e) des ventes

Nous recherchons des représentants en vente motivés et déterminés pour aller à la rencontre des clients et leur apporter des solutions concrètes qui amélioreront leur quotidien, une porte à la fois.

Pour ton information, PL Télécom est un fournisseur de services autorisé TELUS qui se spécialise dans la vente, l'installation et la réparation de services de télécommunications tels que la maison connectée, la sécurité résidentielle, la mobilité, la télévision, l'Internet et la téléphonie.

Ce que nous offrons:

- Salaire annuel allant de 75 000\$ à plus de 125 000\$ (salaire de base + **commissions illimitées**)
- Des commissions motivantes – vous êtes payé à la hauteur de votre talent;
- Un cellulaire, une tablette et des vêtements fournis;
- Des rabais exclusifs sur les produits et services de TELUS;
- Assurances collectives;
- Accès gratuit à la télémédecine;
- Programme d'aide aux employés
- Possibilités d'avancement – leadership, gestion d'équipe, projets spéciaux;
- Formation béton offerte – on fait de vous un pro de la communication et de la vente terrain;
- Équipe jeune et dynamique.

Ton rôle :

- Visiter les clients potentiels à leur domicile pour leur faire part des nouveaux produits et promotions chez TELUS;
- Prendre des rendez-vous avec des clients potentiels et vendre les services de TELUS;
- Jouer un rôle clé dans l'établissement du lien de confiance et de solides relations à long terme avec les clients;
- Avoir une présence marquante sur le terrain et s'impliquer dans la communauté;
- Faire la promotion des produits dans des immeubles à logements résidentiels et en porte à porte;
- Participer à des événements organisés (exemple : salon, kiosque, foire, exposition, etc.);
- Toutes autres tâches connexes.

Notre candidat idéal a les compétences suivantes :

- Expérience dans le domaine de la vente, du service à la clientèle ou de la sollicitation;
- Expérience dans le domaine des télécommunications (atout);
- Posséder un véhicule et un permis de conduire valide;
- Souci du détail, excellent sens de l'organisation et de gestion du temps;
- Bon communicateur, attitude positive et professionnelle;
- Capacité d'adaptation, flexibilité et adhésion au changement;
- Habiletés informatiques.

Type d'emploi : Temps plein, Permanent

- Horaire de 12h à 20h

Lieu du poste : Déplacements fréquents