

COORDONNATEUR (TRICE) AUX VENTES

TÂCHES:

- Coordonner les activités conformément aux ententes contractuelles en collaboration avec les autres départements et différents fournisseurs;
- Responsable des demandes de réservations de groupes et des mariages (vente et coordination);
- Rencontrer ou contacter la clientèle pour l'élaboration de leur événement et être présent pour certains événements majeurs (disponibilité les soirs et les fins de semaine occasionnellement);
- Participer activement à l'atteinte des objectifs de ventes et respecter les exigences budgétaires;
- Rédiger et distribuer les bons de commandes selon les ententes avec les clients;
- Mettre en œuvre le plan de développement stratégique de NOLLEN;
- Agir en tant que lien entre le client et ses besoins et les départements connexe afin de s'assurer de livrer ce qui a été entendu avec la clientèle;
- Développer des relations avec les intervenants événementiels;
- Faire la promotion de la marque et de nos divisions;
- Effectuer les suivis de la facturation;
- Épauler l'équipe des ventes et banquets au besoin;
- Participer à des événements de représentation;
- Toutes autres tâches connexes.

CONDITIONS:

- Poste temps plein, Permanent;
- Formule hybride : Travail à nos bureaux, sur la route et en télétravail;
- Horaire flexible.

SALAIRE ET AVANTAGES :

- Salaire de base : à discuter;
- Commissions sur ventes;
- Vacances annuelles 2 semaines;
- Congés mobiles;
- Programme de référencement d'employés;
- Remboursement kilométrique pour déplacement.

EXIGENCES:

- Formation académique ou expérience en hôtellerie, en tourisme ou en ventes;
- Bilinguisme exigé (français et anglais);
- Une bonne maîtrise de la suite Microsoft Office;
- Être créatif, débrouillard et démontrer un excellent sens de l'autonomie;
- Être reconnu pour ses excellentes habiletés en communication et ce, tant à l'oral qu'à l'écrit;
- Bon esprit d'équipe, dynamique, énergique et passionné de son travail;
- Personne fiable, professionnelle, positive, autonome et rapide;
- Capacité à travailler en équipe et une bonne gestion du stress;
- Aptitude innée à prendre soin de nos clients avec enthousiasme;
- Vif intérêt à s'épanouir, à se réaliser et à bâtir une carrière avec nous.