



BANQUE LAURENTIENNE

Conseiller, Service aux particuliers 26662

[Banque Laurentienne Groupe Financier](#)

Voir au-delà des chiffres ^{mc}

À la Banque Laurentienne, nous croyons que nous pouvons changer l'expérience bancaire pour le mieux. Fondée à Montréal en 1846, la Banque Laurentienne aide les familles, les entreprises et les collectivités à prospérer. Aujourd'hui, nous comptons plus que 3 000 employés qui travaillent ensemble, comme Une Équipe, pour offrir une vaste gamme de services financiers et de solutions axée sur le conseil à nos clients partout au Canada et aux États-Unis. Nous obtenons des résultats en plaçant nos clients au premier plan, en faisant le meilleur choix, en agissant avec courage et en croyant que chacun a sa place.

Ce poste est à pourvoir au sein de la Banque Laurentienne.

Le Conseiller services aux particuliers relevant du Directeur de succursale gère un portefeuille client (clientèle de particuliers) et le développe. Il doit fidéliser sa clientèle par une approche personnalisée qui se traduit par des services conseils de qualité en vue de devenir leur référence principale en matière financière.

Responsabilités

- Développer des stratégies de vente en fonction du profil des clients afin de les fidéliser;
- Rencontrer les clients afin de les aider à identifier et prioriser leurs projets et objectifs financiers;
- Analyser et évaluer les besoins de financement et d'investissement des clients en fonction de leur situation financière;
- Maintenir et solliciter des relations d'affaires continues avec les clients composant son portefeuille et les clients potentiels;
- Collaborer au développement et la réalisation du plan d'affaires de la succursale selon les objectifs établis;
- Maintenir à jour ses connaissances sur les produits et services offerts par la Banque, ainsi que sur l'évolution de l'industrie et des concurrents;
- Avoir une bonne connaissance et appliquer les nouveautés en matière de fiscalité, produits, réglementation et conformité;
- Exécuter toute autre tâche exigée par ses fonctions ou demandées par son supérieur.

Qualifications

- Baccalauréat en administration, finance, économie ou marketing;
- Deux (2) ans d'expérience dans le domaine bancaire ou financier
- Toutes combinaisons d'expériences et de scolarités seront également considérées.
- Compétences spécifiques :

- Connaissance de l'économie, du monde des affaires et des tendances du marché;
- Détenteur du permis de représentant de courtier en épargne collective / Représentant en épargne collective / Fonds d'investissement au Canada (FIC);
- Connaissances approfondie des produits et services financiers;
- Habilités en vente et en négociation;

Inclusion et accessibilité

À la Banque Laurentienne, nous croyons que tout le monde a sa place. Nous nous engageons à favoriser un environnement de travail inclusif qui reflète la diversité de nos clients et de nos communautés et où chacun a sa voix et sa chance de grandir et de prospérer. À cette fin, nous encourageons les candidatures de personnes issues de groupes dignes d'équité, notamment les personnes Autochtones, les personnes racisées, les personnes en situation de handicap, les personnes marginalisées en raison de leur genre et la communauté 2ELGBTQIA+.

Nous nous efforçons d'offrir une expérience de travail flexible et accessible à tous. Si vous avez besoin d'une mesure d'adaptation, n'hésitez pas à nous le faire savoir.

LPRDE

Nous pouvons recueillir, utiliser ou divulguer vos informations personnelles dans le but d'établir une relation de travail avec vous.

#LI-MLP

